



BECAUSE BUSINESS RELIES ON IT PERFORMANCE

Die NetDescribe GmbH mit Sitz in Oberhaching bei München unterstützt ihre Kunden in ganz Deutschland im Bereich IT Performance von der Analyse über die Lösungsauswahl und Projektdurchführung bis hin zu Implementierung und Support. Unsere Firma betreut Großunternehmen aus den verschiedensten Branchen sowie den öffentlichen Sektor und ist seit Jahren stetig auf Wachstumskurs. Das Unternehmen ist im Bereich Digitalisierung und Business Process Monitoring ein etablierter Trusted Advisor.

Im Rahmen der Expansion suchen wir nun einen unternehmerisch denkenden und handelnden

SALES MANAGER IT SOLUTIONS (m/w)

Ihre Aufgaben:

- ▶ Sie sind zuständig für den Vertrieb von maßgeschneiderten IT-Lösungen und Dienstleistungen an ausgewählte Key Accounts und Behörden.
- ▶ Sie sind von der Erstansprache über die Angebotsphase bis zum Abschluss verantwortlich und planen den kontinuierlichen Ausbau des Kunden.
- ▶ Während aller Phasen stehen Ihnen der Inside-Sales sowie die Kollegen aus der Technik zur Seite, die mit Ihnen optimale Lösungen entwickeln und Sie bei Bedarf beim Kunden unterstützen.
- ▶ Sie betreuen existierende Accounts, pflegen die Beziehung zum Management und führen Aktionen zur Neukundengewinnung durch.
- ▶ Sie nehmen an professionellen Events teil, um Ihr vorhandenes Netzwerk zu erweitern.

Ihr Profil:

- ▶ Durch Ihr Know-how, Ihre Kommunikationsfähigkeiten sowie Ihre verlässliche Art machen Sie sich zu einem langfristigen und vertrauensvollen Partner Ihrer Kunden.
- ▶ Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung im Großkundenvertrieb und haben Projekte im 6-stelligen Bereich erfolgreich abgeschlossen.
- ▶ Sie verstehen komplexe IT-Lösungen und sind technikaffin.
- ▶ Ihre strukturierte Arbeitsweise machen es Ihnen leicht, die richtigen Prioritäten zu setzen und die entsprechenden Entscheidungen zu treffen.
- ▶ Natürlich sind Sie fit in Englisch.

Wir bieten:

- ▶ Einen stark expandierenden Markt, den Sie mit unserem Portfolio genau bedienen können.
- ▶ Ein transparentes und motivierendes Provisionsmodell.
- ▶ Eine anspruchsvolle Aufgabe mit viel Freiraum und Verantwortung in einem Unternehmen mit beeindruckenden Referenzen.
- ▶ Eine schnelle und effiziente Einarbeitung in unser eingespieltes Team mit Hilfe unseres ISO9001:2008 Qualitätsmanagements.
- ▶ Ein hoch qualifiziertes technisches Team, wo Kollegialität, Austausch und gegenseitige Unterstützung an erster Stelle stehen.
- ▶ Die Chance im Digitalisierungsumfeld mit den neuesten Technologien zu arbeiten.
- ▶ Ein faires und freundschaftliches Betriebsklima, wo Kicker und elektronische Dartscheibe für Entspannung sorgen.
- ▶ Nur 500 Meter zur S-Bahn oder 2 Kilometer zur Autobahn.

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an HR@netdescribe.com. Ihre Bewerbung bearbeiten wir selbstverständlich vertraulich. Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie auch unter www.netdescribe.com.

NetDescribe GmbH | Keltenring 7 | 82041 Oberhaching | Tel. +49 89 215 4868 0 | HR@netdescribe.com